

Vertriebsmitarbeiter (w/m/d)

Für unsere Teams in **BERLIN, HAMBURG, KASSEL, KÖLN** und **MÜNCHEN** suchen wir je einen erfahrenen, engagierten und kreativen Vertriebsmitarbeiter (w/m) im Bereich IP-Telefonie.

Wir haben sehr viele Bestandskunden, die regelmäßig mit neuesten Informationen zu unserem wachsenden Portfolio auf dem Laufenden gehalten und für neue, intelligente Kommunikationslösungen begeistert und gewonnen werden müssen. Weiterhin wollen wir natürlich auch neue Kunden von unseren Lösungen überzeugen.

Hierzu sollten Sie Spaß an der Aufgabe haben und ein hohes Maß an Eigeninitiative zur Entwicklung von kreativen als auch effektiven Strategien zur Kundengewinnung besitzen.

Wir bieten eine abwechslungsreiche Tätigkeit und unterstützen Sie dabei mit einem Team erfahrener technischer Spezialisten, kurzen Entscheidungswegen durch flache Hierarchien, einem modernen und innovativem Arbeitsumfeld sowie interessanten Entwicklungsmöglichkeiten bei überdurchschnittlich guten Leistungen.

Wenn Ihnen das zusagt, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre Aufgaben:

- Neukundenakquise im Außendienst sowie Bestandskundenbetreuung
- Analyse des Kundenbedarfs und Ergebnisnutzung für den aktiven Verkauf
- Enge Zusammenarbeit mit dem Back-Office, unseren AVAYA Spezialisten und Projektleitern zur Erstellung maßgeschneiderter Kundenlösungen
- Verhandlung mit Lieferanten
- Erstellung von Kundenpräsentationen und Kundenberatung
- Erstellung von Angeboten
- Verkaufs- und Vertragsverhandlungen
- Präsentation unserer Produktpalette und Lösungen vor Ort oder bei eigenen Hausmessen

Ihr Profil:

Neben sicherem Auftreten und vertrieblichen Kenntnissen sind für uns gute Branchenkenntnisse eine Grundvoraussetzung. Eine kaufmännische Ausbildung wäre von Vorteil. Zusätzlich wünschenswert wären:

- umfassende Produktkenntnisse im Bereich der AVAYA Produkte und Applikationen oder vergleichbare Kenntnisse anderer Herstellerprodukte;
- grundlegendes Verständnis technischer Zusammenhänge im Bereich Tele- und Videokommunikation;
- Ausbildung zum IT Systemkaufmann oder sonstige kaufmännische Ausbildung;
- Spaß an der Aufgabe der Akquisition und des Verkaufs sowie die Fähigkeit, sich zielgerichtet in die vertriebliche Tätigkeit einzuarbeiten;
- sicheres Auftreten bei Präsentationen und in der Kommunikation;
- Abschluss-Sicherheit;
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift;
- von Vorteil wären Englischkenntnisse, bei möglichen Vorgängen mit englischsprachigen Kunden oder Lieferanten;
- Gute Kenntnisse in der Erstellung von Präsentationen in PowerPoint und der Arbeit mit Office-Anwendungen.

Unser Angebot:

- sicherer Arbeitsplatz in einem erfolgsorientierten Familienunternehmen
- Festanstellung
- attraktives Vergütungsmodell mit Fixgehalt und Provision
- modernes und innovatives Arbeitsumfeld
- fundierte Einarbeitung mit fortlaufenden internen und externen Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ausstattung mit modernen Arbeitsmitteln, Notebook und Smartphone
- Mobilitätslösung
- spannende und abwechslungsreiche Kundenprojekte
- tolle Arbeitsatmosphäre
- regelmäßige Mitarbeiter-Events zur Weiterbildung und Teamstärkung
- Entwicklungschancen

Beginn: sofort
Anstellungsart: unbefristet

Verzichten Sie bei Ihrer Bewerbung bitte auf ein Anschreiben. Stattdessen beantworten Sie einfach nur die nachstehenden 3 Fragen:

Was erwarten Sie von einer Tätigkeit bei uns?

Warum wollen Sie gerne bei uns als Kommunikationstechniker arbeiten?

Was ist Ihr Lieblingsbuch?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des nächstmöglichen Eintrittstermins.

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an: job@lipinski-telekom.de

Über uns:

LIPINSKI TELEKOM ist ein vor mehr als 60 Jahren in Berlin gegründetes Familienunternehmen.

Wir sind ein auf vernetzte Unternehmenskommunikation spezialisiertes Unternehmen. LIPINSKI TELEKOM berät, entwickelt, verkauft, installiert und betreut Systemlösungen für mittlere und große Unternehmen aus allen Bereichen der Wirtschaft als auch Unternehmen der öffentlichen Hand.

Portfolioschwerpunkte sind die Bereiche Telekommunikation, Videokommunikation, interaktive Displays, Netzwerktechnik sowie entsprechende Applikationen. Wir sind AVAYA Diamond Enterprise Partner, ausgezeichnet als „Partner in Customer Excellence“ durch AVAYA sowie ausgezeichnetester AVAYA Partner des Jahres 2019, zum dritten Mal nach 2014 und 2018. Neben unserer Firmenzentrale in Berlin gehören zu unserem Unternehmen die Niederlassungen Hamburg, Kassel, Köln und München. Damit sind wir deutschlandweit breit und gut erreichbar aufgestellt.