Junior Vertriebsmitarbeiter (w/m/d)

Für unsere Teams in BERLIN, HAMBURG, KASSEL, KÖLN und MÜNCHEN suchen wir je einen engagierten und kreativen Junior Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) im Bereich vernetzte Unternehmenskommunikation/ Unified Communication.

Wir haben sehr viele Bestandskunden, die regelmäßig mit neuesten Informationen zu unserem wachsenden Portfolio auf dem Laufenden gehalten und für neue, intelligente Kommunikationslösungen begeistert und gewonnen werden müssen. Weiterhin wollen wir natürlich auch neue Kunden von unseren Lösungen überzeugen.
Zusammen mit einem erfahrenen Vertriebsmitarbeiter entwickeln Sie kreative und effektive Strategien zur Kundengewinnung. Sie unterstützen ihn in der Recherche und bei allen dazugehörigen Aufgaben. Hierzu sollten Sie Spaß an der Aufgabe haben und ein hohes Maß an Selbständigkeit und Fleiß mitbringen.

Wir bieten eine abwechslungsreiche Tätigkeit, ein modernes und innovatives Arbeitsumfeld, die notwendige Unterstützung, um Stück für Stück dazulernen zu können und bei sehr guten Leistungen bieten wir interessante Entwicklungsmöglichkeiten.

Wenn Ihnen das zusagt, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre Aufgaben:

- Unterstützung bei der Neukundenakquise sowie bei der Bestandskundenbetreuung
- Recherche und Analyse des Kundenbedarfs
- Enge Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Vertriebsmitarbeiter zur Erstellung maßgeschneiderter Kundenlösungen
- Erstellung von Kundenpräsentationen
- Unterstützung bei der Präsentation unserer Produktpalette und Lösungen vor Ort oder bei eigenen Hausmessen

Ihr Profil:

Eine kaufmännische Ausbildung wäre von Vorteil. Zusätzlich wünschenswert wären:

- sicheres Auftreten, gepflegtes Erscheinungsbild;
- grundlegendes technisches Interesse;
- Spaß an der Aufgabe der Akquisition und des Verkaufs sowie die Fähigkeit, sich zielgerichtet in die vertriebliche Tätigkeit einzuarbeiten;
- Selbständigkeit in der Arbeitsweise und grundlegender Fleiß;
- sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift;
- von Vorteil wären Englischkenntnisse, bei möglichen Vorgängen mit englischsprachigen Kunden oder Lieferanten;
- Gute Kenntnisse in der Erstellung von Präsentationen in PowerPoint und bei der Arbeit mit Office-Anwendungen.

Unser Angebot:

- sicherer Arbeitsplatz in einem erfolgsorientierten Familienunternehmen
- Festanstellung
- attraktives Vergütungsmodel mit Fixgehalt und Provision
- modernes und innovatives Arbeitsumfeld
- umfassende Akquiseunterstützung durch Kundenkontakte und aktive Kundenanfragen
- organisatorische Unterstützung durch Presales und Vertriebsinnendienst
- fundierte Einarbeitung mit fortlaufenden internen und externen Weiterbildungsmöglichkeiten
- die fachliche Ausbildung im Rahmen der AVAYA Partner Academy (für Neueinsteiger)
- Lösung für Ihre Mobilität
- Ausstattung mit modernen Arbeitsmitteln, Notebook und Smartphone
- spannende und abwechslungsreiche Kundenprojekte
- tolle Arbeitsatmosphäre
- regelmäßige Mitarbeiter-Events zur Weiterbildung und Teamstärkung
- Entwicklungschancen

Beginn: sofort
Anstellungsart: unbefristet

Verzichten Sie bei Ihrer Bewerbung bitte auf ein Anschreiben. Stattdessen beantworten Sie einfach nur die nachstehenden 3 Fragen:

Was erwarten Sie von einer Tätigkeit bei uns?
Warum wollen Sie gerne bei uns als Junior Vertriebsmitarbeiter arbeiten?
Was ist Ihr Lieblingsbuch?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des nächstmöglichen Eintrittstermins.
Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an: job@lipinski-telekom.de

---

Über uns:

LIPINSKI TELEKOM ist ein vor mehr als 60 Jahren in Berlin gegründetes Familienunternehmen.
Wir sind ein auf vernetzte Unternehmenskommunikation spezialisiertes Unternehmen. LIPINSKI TELEKOM berät, entwickelt, verkauft, installiert und betreut Systemlösungen für mittlere und große Unternehmen aus allen Bereichen der Wirtschaft und der öffentlichen Hand.
Portfolioschwerpunkte sind die Bereiche Telekommunikation, Videokommunikation, interaktive Displays, Netzwerktechnik sowie entsprechende Applikationen. Wir sind AVAYA Diamond Enterprise Partner, ausgezeichnet als „Partner in Customer Excellence“ durch AVAYA sowie ausgezeichneter AVAYA Partner des Jahres 2019, zum dritten Mal nach 2014 und 2018.Neben unserer Firmenzentrale in Berlin gehören zu unserem Unternehmen die Niederlassungen Hamburg, Kassel, Köln und München. Damit sind wir deutschlandweit und gut erreichbar aufgestellt.